MAGAZINE

ALATBERAT

March 2019 - 7th Edition

Discover Your Equipment Needs

ConSite Pocket: App-Based Innovation for Heavy Machinery Services

PT Hexindo Adiperkasa Tbk

Kawasan Industri Pulo Gadung
Pulo Kambing II Kav. I - II No. 33, Jakarta 13930
Telp. 021-4611688 Fax. 021-4611686
www.hexindo-tbk.co.id

Eiji Fukunishi
Chief Executive Officer

Kami berkomitmen untuk terus mengembangkan beberapa inisiatif strategis di seluruh aspek penunjang pertumbuhan perusahaan.

We are committed to continuously developing various strategic initiatives in all aspects supporting the growth of the company.

Para pelanggan yang terhormat,

Tiga puluh tahun sudah kami hadir sebagai penyedia produk dan layanan alat berat di Indonesia. Atas kepercayaan dan dukungan Anda kepada Hexindo sejak 1988, izinkan saya menyampaikan rasa terima kasih dan apresiasi yang sebesar-besarnya.

Tiga dekade bukanlah waktu yang singkat. Meski demikian, kami mampu mempertahankan kinerja yang optimal di tengah dinamika industri alat berat di Indonesia. Sejak awal berdiri hingga momen bersejarah hari ini, kami berupaya untuk senantiasa menghadirkan produk-produk terbaik dan memberikan layanan purnajual unggulan demi memenuhi kebutuhan alat berat yang terus berkembang di Indonesia.

Perjalanan Hexindo tidak berhenti di 32 cabang dan *contact office* serta 13 lokasi proyek tambang yang tersebar di seluruh Indonesia. Dengan pertumbuhan ekonomi yang diprediksi terus menguat, ditambah dengan percepatan pembangunan infrastruktur nasional, kami optimis ini merupakan peluang emas bagi pertumbuhan industri alat berat di Indonesia.

Ke depan, kami berkomitmen untuk terus mengembangkan beberapa inisiatif strategis di seluruh aspek penunjang pertumbuhan perusahaan. Mulai dari pengembangan produk dan layanan unggulan, peningkatan kerja sama strategis, peningkatan efektivitas dan efisiensi kegiatan operasional, pengembangan strategi pemasaran, hingga peningkatan kesadaran terhadap keselamatan kerja dan kepatuhan.

Berbekal pengalaman puluhan tahun di industri alat berat, kami percaya Hexindo mampu menorehkan prestasi-prestasi baru di industri alat berat Indonesia bahkan hingga 30 tahun mendatang.

Dear valued customer,

We have been the provider of heavy equipment products and related services in Indonesia for thirty years. Please allow me to express my gratitude and deepest appreciation for the trust and support that you have bestowed on Hexindo all the way since 1988.

Three decades is a long time. However, we have been able to maintain optimal performance amid Indonesia's dynamic heavy equipment industry. Since the company's founding until today, we have continued to strive to provide the best products and excellent after-sales services to meet the growing needs for heavy equipment in Indonesia.

While we now have 32 branches and contact offices as well as 13 mining sites throughout Indonesia, this is by no means the end of Hexindo's journey. With predictions of stronger economic growth and acceleration of national infrastructure development, we are confident that this will be a golden opportunity for Indonesia's heavy equipment industry to grow even further.

Moving forward, we are committed to continuously developing various strategic initiatives in all aspects supporting the growth of the company, from developing flagship products and services, improving strategic collaborations, enhancing effectiveness and efficiency in operational activities, developing new marketing strategies to raising awareness of work safety and compliance.

Buoyed by our decades of experience in the heavy equipment industry, we believe that Hexindo will reach new heights in Indonesia's heavy equipment industry for another 30 years.

MAGAZINE

ALATBERAT

Dedikasi untuk Negeri

Dedication to the Nation

Tepat pada 28 November 2018 lalu, PT Hexindo Adiperkasa Tbk merayakan tiga puluh tahun perjalanan bisnisnya di Indonesia. Di tengah tantangan bisnis yang kian dinamis, perusahaan berhasil mencatat sederet prestasi membanggakan sebagai salah satu penyedia produk dan layanan alat berat terbaik di Indonesia.

Dalam rangka merayakan pencapaian gemilang tersebut, perusahaan mengundang karyawan Hexindo untuk ikut memeriahkan seremoni ulang tahun perusahaan yang berlokasi di kantor pusat Jakarta. Acara ini turut dihadiri oleh jajaran manajemen perusahaan, di antaranya Presiden Direktur Bapak Kardinal Karim, CEO Bapak Eiji Fukunishi, Direktur Penjualan Bapak Djonggi Gultom, Direktur Business Development Bapak Kenji Sakamoto, Direktur Product Support Bapak Koji Sato, dan Direktur Keuangan Bapak Tohru Kusanagi.

Perayaan ulang tahun tidak hanya diadakan oleh karyawan di kantor pusat Jakarta saja, tetapi juga oleh seluruh karyawan yang berada di kantor cabang dan area proyek.

On November 28, 2018, PT Hexindo Adiperkasa Tbk celebrated its thirtieth year in Indonesia. Amid increasingly dynamic business challenges, the company has managed to record a series of great accomplishments as one of the best heavy equipment products and services providers in Indonesia.

In celebration of this glorious achievement, the company invited Hexindo employees to the company's anniversary event at its Head Office in Jakarta. The event was also attended by the company's management, including the President Director Mr. Kardinal Karim, CEO Mr. Eiji Fukunishi, Sales Director Mr Djonggi Gultom, Business Development Director Mr. Kenji Sakamoto, Product Support Director Mr. Koji Sato, and Financial Director Mr. Tohru Kusanagi.

The anniversary celebrations was held not only by the employees at the head office in Jakarta, but also by employees at the branch offices and project sites.

Hexindo Cabang Jakarta Selenggarakan *Customer Gathering*

Hexindo's Jakarta Branch Held a Customer Event

PT Hexindo Adiperkasa Tbk cabang Jakarta menyelenggarakan *customer gathering* pada Selasa, 27 November 2018 lalu, di Restoran Aneka Baru, Karawang. Turut mengundang sekitar 100 pelanggan, pada kesempatan tersebut, perusahaan menampilkan sejumlah unit unggulan Hitachi, di antaranya ZX65USB-5A, ZX48U-5A, ZX200-5G, ZW140, dan ZW220-5A. Acara yang dihadiri oleh Direktur Penjualan Bapak Djonggi Gultom, Kepala Cabang Bapak Taufiq Rachman, dan jajaran manajemen perusahaan ini, merupakan salah satu upaya perusahaan untuk meningkatkan jalinan kerja sama dengan pelanggan di kawasan industri Karawang untuk mempromosikan *mini excavator* dan *wheel loader*.

The Jakarta branch of PT Hexindo Adiperkasa Tbk held a customer gathering on Tuesday, November 27, 2018, at Aneka Baru Restaurant, Karawang. With about 100 customers in attendance, the occasion saw the company presenting some of Hitachi's leading units, including ZX65USB-5A, ZX48U-5A, ZX200-5G, ZW140, and ZW220-5A. Attended by Sales Director Mr. Djonggi Gultom, Branch Manager Mr. Taufiq Rachman, and the company's management, the event was a part of the company's efforts to improve collaboration with the customers in Karawang industrial area to promote mini excavator and wheel loader.

HEXINDO

Target Produksi Terlampaui Berkat ZW140

Exceeding Production Target with ZW140

Mesin
Engine
Cummins QSB4.5

Transmisi
Transmission
Electrical-controlled 2 motor hydrostatic transmission

Tenaga
Power
96 kW (129 hp)

Kapasitas Bahan Bakar
Fuel Capacity
180 Liter
180 Litre

Kecepatan Maksimum
Maximum Speed
39 km/jam
39km/hour

Breakout force (kN)
92 kN

Tipping load, standard bucket, straight (ISO 14397)
7.990 – 8.050 kg

Tipping load, standard bucket, articulated (ISO 14397)
6.300 – 6.140 kg

Kapasitas Angkut Bersih
Net Capacity
10.240-10.540 kg

Kapasitas *Bucket*
Bucket Capacity
1.50 – 2.3 m³

Sejak tahun 1997, PT Swadaya Mukti Prakarsa (SMP) merupakan salah satu perusahaan pemegang konsesi kelapa sawit di Batu Daya, Kalimantan Barat. Setelah diakuisisi oleh First Resources Group pada tahun 2013, perusahaan ini terus mengembangkan cakupan lahan dan kegiatan operasionalnya.

Untuk menunjang kegiatan operasionalnya—mulai dari pengolahan lahan, penanaman, perawatan hingga produksi—alat berat memegang peranan penting. Salah satu yang menjadi andalan adalah *wheel loader*. Alat ini digunakan untuk untuk mengangkat/memindahkan kelapa sawit dalam proses harian yang berjalan di perkebunan.

Melihat betapa pentingnya peran *wheel loader* dan alat berat lainnya, SMP menggandeng Hexindo selaku distributor tunggal resmi alat berat Hitachi di Indonesia. Sekian lama menggunakan produk-produk Hitachi, perusahaan yakin bahwa alat-alat berat keluaran Hitachi berkualitas dan tidak kalah modern dari merek-merek lain. Yang paling penting, operator-operator SMP sudah sangat familier dengan produk Hitachi, sehingga walaupun tahun keluarannya baru, unit Hitachi tetap mudah dipelajari dan dioperasikan. Selain itu, suku cadang unit Hitachi juga mudah didapat dengan harga yang terjangkau.

Untuk *wheel loader*, pilihan perusahaan pun jatuh pada ZW140. Dengan mobilitas tinggi dan kapasitas yang memadai, unit ini terbukti mampu meningkatkan produktivitas perusahaan.

Since 1997, PT Swadaya Mukti Prakarsa (SMP) has been one of the palm oil plantation concessionaires in Batu Daya, West Kalimantan. Following its acquisition by First Resources Group in 2013, the company has been continuously expanding its concession and operations.

Heavy equipment plays a vital role in the company's operational activities—from land processing, planting, maintenance to production. The company has been relying on wheel loaders, the units used for lifting/removing oil palm fruits in the day-to-day course of business in the plantation.

Considering the vital role of wheel loaders and other heavy equipment, SMP has established cooperation with Hexindo, the official sole distributor of Hitachi heavy equipment in Indonesia. Having used Hitachi products for years, the company is sure of the quality of the heavy equipment offered by Hitachi. Moreover, their products are as advanced as those of other brands. More importantly, SMP's operators are familiar with Hitachi products, so even their new releases are easy to learn and operate. In addition, Hitachi spare parts are easy to find at affordable prices.

For wheel loader, the company chose ZW140. Offering high mobility and adequate capacity, this unit has proven to improve the company's productivity.

Jahrul Hermanto

Asisten Kepala Traksi
Assistant of Traction Head
PT Swadaya Mukti Prakarsa

Kehadiran ZW140 sangat membantu kami mempercepat proses produksi minyak kelapa sawit di pabrik pengolahan. Dengan kapasitas dan mobilitas yang mumpuni, proses *loading* kelapa sawit dari *dump truck* menuju mesin pengolahan menjadi lebih efisien dan efektif. Hal ini dibuktikan dengan menurunnya waktu operasional untuk satu kali pengolahan, dari 23-24 jam menjadi 9-13 jam per harinya. Selain itu, rasio bahan bakarnya lebih rendah dibandingkan mesin lain sehingga membantu menekan biaya produksi. Di samping keunggulan unit, layanan purnajual yang diberikan oleh Hexindo, lewat deretan mekanik andal dan profesional, juga sangat memuaskan.

"Kapasitas dan mobilitas ZW140 sangat membantu proses loading menjadi lebih efisien dan efektif."

ZW140 has helped us accelerate palm oil production in the processing plants. With high capacity and great mobility, loading palm oil from the dump trucks to the processing machine is more efficient and effective. This is clearly shown by our success in cutting the time for each processing cycle from 23-24 hours to 9-13 hours per day. In addition, the unit boasts lower fuel consumption than other machines, which helps reduce production costs. The advantages of the unit are complemented by Hexindo's excellent aftersales service thanks to its reliable and professional mechanics.

Tukirno

Operator Unit ZW140
ZW140 Operator
PT Swadaya Mukti Prakarsa

Berbeda dari unit *wheel loader* yang pernah dikendarai sebelumnya, ZW140 hadir dengan kabin operator yang luas (*panoramic cab*), dilengkapi dengan *windshield* di bagian depan dan belakang untuk mendukung kinerja operator saat hujan turun. *Handle* dan empat pilihan kecepatan untuk transmisi gigi juga membantu operator dalam pengoperasian unit. Ditambah dengan kursi dan dudukan tangan yang dapat diatur serta pendingin udara, belum ada yang menandingi kenyamanan unit ini. Sementara dari segi keselamatan, ZW140 dilengkapi dengan sistem sensor jika terjadi kerusakan mesin serta *Emergency Steering System* yang aktif saat keadaan darurat.

"Selain faktor kenyamanan ZW140 juga dilengkapi fitur pendukung keselamatan penunjang kinerja operator."

Unlike other wheel loaders driven before, ZW140 comes with a panoramic cab that is equipped with a windshield at the front and rear to accommodate the operator when it's raining. The handle and its four-speed transmission are particularly helpful for the operator of the unit. Equipped with adjustable seats and hand rests as well as air conditioner, nothing matches this unit in terms of comfort. In terms of safety, ZW140 features a sensory system to detect engine failure and an Emergency Steering System that will activate during emergencies.

ZW140: Armada Unggulan PT Sawitmas Parenggean

ZW140: PT Sawitmas Parenggean's Remarkable Fleet

Terhitung sejak tahun 2016 silam, PT Sawitmas Parenggean yang berdiri di atas lahan seluas sekitar 3.000 ha, ini aktif beroperasi sebagai Pabrik Kelapa Sawit (PKS). Terletak di Sampit, Kalimantan Tengah, perusahaan yang telah menekuni produksi sawit sejak tahun 2005 ini sadar betul atas gejolak harga minyak kelapa sawit yang senantiasa membayangi ketidakpastian pertumbuhan usaha. Meskipun begitu, situasi ini tidak menyurutkan semangat PT Sawitmas Parenggean untuk meningkatkan target produksi sawit mereka.

Pada September 2018, harga minyak sawit mentah (*crude palm oil*/CPO) bergerak di kisaran US$517,50 - US$570 per metrik ton, dengan harga rata-rata US$546,90 (Sumber: CNBC Indonesia). Angka ini tercatat sebagai harga terendah sejak Januari 2016. Kondisi ini semakin dipersulit dengan naiknya produksi dan stagnannya ekspor yang berujung pada meningkatnya stok minyak sawit Indonesia.

Di tengah kemerosotan industri minyak sawit dalam negeri, PT Sawitmas Parenggean justru menambah armada baru berupa *wheel loader* keluaran Hitachi yakni ZW140. Bekerja sama dengan Hexindo, perusahaan mempercayakan kegiatan produksi sawitnya pada produk-produk unggulan Hitachi. Alasan utamanya memilih produk Hitachi, bukan saja karena harganya yang kompetitif melainkan juga kemudahan dan pelayanan unggulan yang ditawarkan PT Hexindo Adiperkasa Tbk.

Situated on an area of around 3,000 hectares, PT Sawitmas Parenggean has been actively operating as a Palm Oil Mill (PKS) since 2016. Located in Sampit, Central Kalimantan, the company, has been engaging in palm oil production since 2005. While it is well aware of the uncertainties surrounding its business growth due to the fluctuating palm oil prices, PT Sawitmas Parenggean has maintained the drive to continuously increase their palm oil production targets.

In September 2018, the price of crude palm oil (CPO) has fluctuated in the US$517.50 - US$570 per metric ton range, with an average price of US$546.90 (Source: CNBC Indonesia). This figure is recorded as the lowest price since January 2016. This condition is further exacerbated by production increase and stagnant exports, which have led to an increase in Indonesian palm oil supply.

Despite the domestic palm oil industry slump, PT Sawitmas Parenggean added Hitachi's wheel loader ZW140 to its fleet. The company entrusts its palm oil production activities to Hitachi's remarkable products under collaboration with Hexindo. The selection of Hitachi products is not only based on the competitive pricing, but also the excellent facilities and services offered by PT Hexindo Adiperkasa Tbk.

Jaka Adi Prayetno

Kepala Pabrik
Head of Factory
PT Sawitmas Parenggean

Meskipun hubungan kerja sama ini terbilang baru, PT Sawitmas Parenggean puas dengan pelayanan yang diberikan Hexindo. Sebagai salah satu distributor alat berat terpercaya di kalangan pengusaha, Hexindo mampu memenuhi permintaan alat berat perusahaan dengan cepat karena memiliki stok unit dalam jumlah yang memadai.

Although this collaboration is relatively new, PT Sawitmas Parenggean has found the services provided by Hexindo to be satisfactory. As one of the most trusted heavy equipment distributors in the business community, Hexindo is able to quickly meet the company's demands for heavy equipment as it maintains an adequate number of units in its inventory.

Di sisi lain, mekanik-mekanik Hexindo juga selalu siap siaga. Mengingat alat berat adalah aset penting dalam kegiatan operasional perusahaan, perawatan mesin menjadi salah satu perhatian utama PT Sawitmas Parenggean. Mekanik-mekanik Hexindo menjawab kebutuhan ini dengan selalu tanggap menginformasikan batas waktu perawatan mesin Hitachi yang dimiliki perusahaan. Mereka juga sangat berpengalaman. Sehingga setiap ada masalah, mesin dapat cepat tertangani dan kembali beroperasi seperti sedia kala. Bahkan tidak jarang, mekanik-mekanik Hexindo memberikan saran yang sangat bermanfaat mengenai perawatan mesin.

In addition, Hexindo mechanics are always accessible. Since heavy equipment is an important asset in the company's operational activities, engine maintenance is a major concern for PT Sawitmas Parenggean. Hexindo mechanics address this need by consistently providing reminder on the maintenance deadlines for the Hitachi units owned by the company. Their extensive experience is also valuable in making sure that the units are quickly taken care of and promptly returned to operational status whenever a problem occurs. Quite often, Hexindo mechanics will provide valuable suggestions in terms of engine maintenance.

Ke depannya, PT Sawitmas Parenggean berharap pelayanan Hexindo dapat terus ditingkatkan. Ditambah dengan produk-produk unggulan baru yang ditawarkan, perusahaan yakin jalinan kerja sama dengan Hexindo akan berlangsung dalam jangka panjang.

Moving forward, PT Sawitmas Parenggean hopes that the services provided by Hexindo will continue to improve. Such quality, coupled with the constant addition of new flagship products, has led the company to believe that the relationship that has been established with Hexindo will be maintained in the long term.

ZW140 memiliki fitur yang lebih modern dibanding alat berat sebelumnya yang pernah dipakai oleh PT Sawitmas Parenggean. Arah pandang operator lebih leluasa berkat fitur *panoramic cab*. Selain itu, suhu udara di dalam ZW140 juga tersirkulasi dengan baik melalui kelengkapan *Bi-Level Auto Conditioner*. Melihat keunggulan unit-unit Hitachi di sektor tambang, kinerja ZW140 dijamin akan memberikan hasil yang lebih optimal di sektor perkebunan. Dengan beban yang lebih ringan, penggunaan bahan bakar ZW140 pun dapat lebih efisien. Berkat ZW140, armada perusahaan jadi semakin lengkap, produktivitas pabrik kelapa sawit pun semakin meningkat.

ZW140 boasts more modern features compared to previous units used by PT Sawitmas Parenggean. It provides the operator with a more extensive view thanks to the panoramic cab. In addition, the air inside the unit is well circulated through the Bi-Level Auto Conditioner technology. Based on the excellent performance of Hitachi units in the mining sector, ZW140 will definitely be able to generate more optimal results in the plantation sector. With lighter loads, ZW140 is also better in terms of fuel efficiency. ZW140 completes the company's fleet, resulting in productivity increase in its palm oil mills.

Dollis Arahman

Operator Unit ZW140
ZW140 Operator
PT Sawitmas Parenggean

Indonesia	English	Spesifikasi / Specification
Mesin	Engine	Mercedes-Benz OM 473 LA / R6 1500
Tenaga	Gross Power	430 kW (577 hp) @ 1700 rpm
Torsi	Gross Torque	2750 Nm (2028 lbft) @ 1300 rpm
Kapasitas Bahan Bakar	Fuel Capacity	395 liter (104 US gal) / 395 litres (104 US gal)
Transmisi	Transmission	Allison 4800 ORS
Sistem *Dumping*	Dumping system	Two double-acting, two stage telescopic, dump cylinders / Two double-acting, two stage telescopic, dump cylinders
Beban Kosong	Unladen Operating Weight	42.476 kg
Beban Terisi	Laden Operating Weight	97.476 kg
Kapasitas Angkut Bersih	Net Load Capacity	55.000 kg

Bell B60E

Terbukti Tangguh dan Irit

Tough and Economic

Berdiri sejak tahun 2004, PT Victor Dua Tiga Mega (VDTM) memfokuskan bisnisnya di bidang penambangan batu bara di Kalimantan Tengah. Seiring perjalanan bisnis, pada tahun 2016, VDTM mulai melakukan kegiatan penambangan di Luwe Hulu Site yang terletak di bantaran Sungai Barito.

Established in 2004, PT Victor Dua Tiga Mega (VDTM) focuses its business on coal mining in Central Kalimantan. As a part of its journey, VDTM began mining activities at Luwe Hulu Site on the side of the Barito River in 2016.

Fadland

Manajer Proyek Luwe Hulu Site
Project Manager Luwe Hulu Site
PT Victor Dua Tiga Mega

Sejak awal, Bell B60E terbukti dapat meningkatkan produktivitas perusahaan. Hal ini tidak lepas dari teknologi *independent all-wheel drive* milik Bell B60E yang berperan besar dalam mengurangi *slip time*, sehingga proses penambangan dapat tetap berjalan dalam kondisi medan yang licin dengan risiko yang minimal. Pengoperasian Bell B60E juga dapat dimonitor dari pusat melalui fitur *fleet matic*. Selain itu, kapasitasnya yang hampir dua kali lebih besar dari ADT kami sebelumnya serta konsumsi bahan bakar Bell B60E milik kami yang rata-rata hanya berkisar 25-26 liter per jam tentu sangat efisien dalam membantu perusahaan mencapai target produksi.

> ***"Keunggulan Bell B60E mampu beroperasi dalam medan yang licin dengan tingkat resiko yang minim."***

Bell B60E's effectiveness in helping the company increase its productivity was proven early on. This is in no small part thanks to Bell B60E's independent all-wheel drive technology, which plays a major role in reducing slip time, thereby ensuring that mining activities can continue to run with minimum risk even in slippery terrains. With its fleet matic feature, monitoring of Bell B60E during operations can be done remotely from the head office. With a capacity that almost doubles that of the our previous ADT model and low fuel consumption rate of our Bell B60E average only 25-26 liters per hour, the unit boasts a level of efficiency that is highly valuable in the company's effort to achieve its production targets.

Di atas area konsesi seluas 3.464 hektar tersebut, curah hujan yang tinggi kerap menghambat kegiatan penambangan karena medan yang berat dan licin. Tak hanya itu, konsumsi bahan bakar pengoperasian unit pun kemungkinan akan semakin tinggi bila dipaksakan untuk bekerja pada kondisi berat tersebut. Hal ini tentu menjadi perhatian bagi VDTM yang tengah berupaya meningkatkan kapasitas produksi batu baranya.

Menjawab tantangan tersebut, Bell B60E hadir melalui kerja sama VDTM dengan Hexindo. Sejak kedatangan unit Bell di Luwe Hulu Site pada awal 2018, ADT ini menjadi andalan perusahaan dalam kegiatan penambangan di medan berat. Dimotori mesin mutakhir buatan Mercedes-Benz, Bell B60E mampu mengangkut *payload* maksimal sebesar 60 ton tanpa hambatan. Tidak heran jika Bell B60E menjadi pilihan terbaik bagi VDTM.

Bulan	Akumulatif Accumulative			Month
	Over Burden (bcm)	Coal (mt)	Rasio Ratio	
Januari	367.641	52.574	6,99	January
Februari	317.270	25.717	12,34	February
Maret	494.678	57.662	8,58	March
April	626.353	41.033	15,26	April
Mei	513.825	52.952	9.70	May
Juni	422.528	43.599	9,69	June
Juli	684.008	39.328	17,39	July
Agustus	653.737	49.195	13,29	August
September	637.028	52.960	12,03	September
Oktober	626.095	44.157	14,18	October
November	-	-	-	November
Desember	-	-	-	December
Total	**5.343.168**	**459.183**	**11,64**	**Total**

Produksi batu bara PT Victor Dua Tiga Mega sepanjang 2018
Coal production of PT Victor Dua Tiga Mega in 2018

In this 3,464-hectare concession area, mining activities are often delayed by high rainfall that often results in slippery roads that are difficult to access. Insisting on continuing work during conditions like this would result in higher rate of fuel consumption. This is certainly a concern for VDTM in its efforts to increase coal production capacity.

To respond to this particular challenge, Bell B60E is used under the cooperation between VDTM and Hexindo. Since the unit's arrival at Luwe Hulu Site in early 2018, the company has been relying on the ADT for mining activities on difficult terrains. Powered by an advanced engine by Mercedes-Benz, Bell B60E is capable of carrying a 60-ton maximum payload without a hitch. No wonder that the Bell B60E is the best choice for VDTM.

Fitur-fitur modern yang dihadirkan oleh ADT ini sangat memperhatikan kenyamanan operator. Misalnya, sistem *automatic service brake* dan *auxiliary brake* yang membantu mengurangi risiko terjadinya kecelakaan di tikungan atau tanjakan yang curam. Mesin dengan tingkat tenaga kuda yang tinggi juga mempersingkat waktu angkut *overburden* dari *pit* ke lokasi *disposal*, walaupun kapasitas angkutnya lebih besar dari ADT sebelumnya. Ditambah dengan kabin yang lebih luas dan nyaman, Bell B60E memberikan kemudahan sekaligus kenyamanan yang belum tertandingi hingga saat ini.

"Mesin bertenaga kuda tinggi dari Bell B60E mampu mempersingkat waktu angkut overburden dari pit ke lokasi disposal."

The modern features of this ADT are clearly designed for the operator's comfort. For instance, the automatic service brake and auxiliary brake system minimize the risk of accidents at steep turns or inclines. With its high horsepower rating, the engine is able to shorten overburden transport times from the pit to the disposal site, even though its carrying capacity is greater than the previous ADT. Coupled with a more spacious and comfortable cabin, Bell B60E offers convenience and comfort like no other.

Abdullah

Operator Unit Bell B60E
Bell B60E Operator
PT Victor Dua Tiga Mega

Kerja Sama Hexindo - UGM untuk Pendidikan Indonesia

Hexindo - UGM Cooperation for Indonesian Education

Sebagai bentuk kepedulian perusahaan terhadap dunia pendidikan di Indonesia, PT Hexindo Adiperkasa Tbk mempererat kerja sama dengan Sekolah Vokasi Universitas Gadjah Mada (UGM) terkait program diploma teknik mesin. Kerja sama tersebut diwujudkan dalam bentuk dukungan pengadaan peralatan praktik, pengembangan materi pendidikan, serta pembekalan bagi para mahasiswa.

As a part of its commitment to education in Indonesia, PT Hexindo Adiperkasa Tbk has strengthened its cooperation with the Vocational School of Gadjah Mada University (UGM) in support of its mechanical engineering diploma programs. The collaboration comprised practical equipment supply, educational materials development, and students debriefing support.

PT Hexindo Adiperkasa Tbk memahami bahwa kesuksesan di masa depan berkaitan erat dengan Sumber Daya Manusia (SDM) yang berkualitas. Untuk itu, perusahaan ikut andil dalam meningkatkan kualitas SDM di indusri pertambangan melalui kerja sama ini. Hexindo mengirimkan perwakilan dari perusahaan untuk menjadi dosen tamu, menyiapkan sejumlah peralatan teknis pendukung proses belajar mengajar di vokasi UGM sekaligus memberikan kesempatan bagi para mahasiswa untuk mengikuti *On-The-Job Training* (OJT) di Hexindo.

Kerja sama ini bukan kali pertama bagi Hexindo dan UGM. Pada tahun 2012, perusahaan juga pernah bekerja sama dengan UGM sehubungan dengan peresmian konsentrasi Alat Berat Hexindo pada Fakultas Diploma Teknik Mesin UGM. Ke depan, perusahaan berharap kerja sama ini dapat berjalan secara berkesinambungan demi meningkatkan kualitas SDM Indonesia, terutama di industri alat berat.

PT Hexindo Adiperkasa Tbk realizes that future success is closely related to the quality of human resources. Therefore, the company took part in improving HR quality for the mining industry through this collaboration. Hexindo sent representatives from the company to become guest lecturers, prepared a number of technical equipment to support the teaching and learning process at UGM vocational schools while providing opportunities for students to take part in the On-The-Job Training (OJT) at Hexindo.

This collaboration is not the first for Hexindo and UGM. In 2012, the company also worked together with UGM on the inauguration of the Hexindo Heavy Equipment concentration program as a part of UGM's Mechanical Engineering Diploma. The company hopes that moving forward, this collaboration can continue in support of the improvement of the quality of Indonesia's human resources, especially in the heavy equipment industry.

Product Support Award 2018

Untuk ke sekian kalinya, PT Hexindo Adiperkasa Tbk kembali menyelenggarakan *Product Support Award*. Tahun ini, ajang penghargaan tersebut digelar pada 2 November 2018, bertempat di kantor pusat Hexindo. Salah satu agenda penting dalam acara tersebut adalah pengumuman 16 kategori pemenang. Melalui *Product Support Award*, perusahaan berupaya untuk terus memotivasi kinerja karyawan demi mendukung pertumbuhan berkelanjutan perusahaan di masa yang akan datang. Ajang ini juga merupakan bagian dari upaya perusahaan untuk mendorong karyawan berkompetisi secara sehat guna mencapai target penjualan *parts* dan *services*. Tampak hadir dalam acara tersebut Direktur Product Support Bapak Koji Sato, Kepala Divisi Parts Bapak Dwi Swasono, Wakil Kepala Divisi Parts Bapak Binar Yustanto beserta jajaran manajemen lainnya, menyerahkan penghargaan secara simbolis kepada para pemenang.

PT Hexindo Adiperkasa Tbk held another Product Support Award event this year on November 2, 2018, at Hexindo's headquarters. As a part of the main agenda, the event announced the winners in 16 categories. Through the Product Support Award, the company seeks to encourage employee to perform better to support the company's sustainable growth. The event is also part of the company's efforts to foster healthy competition among employees in achieving sales targets for parts and services. The event was attended by the Director of Product Support Mr. Koji Sato, Head of Parts Division Mr. Dwi Swasono, Deputy Head of Parts Division Mr. Binar Yustanto along with other members of the management who presented the awards.

No. *No.*	Kategori *Category*	Pemenang *Winner*	Jabatan *Position*	Cabang/Proyek *Branch/Project*
1	CE PS Sales Achievement	1. Arman Bhakti 2. Ridwan Ramli 3. Dian Ramadhan	CSS	1. Tarakan 2. Pekanbaru 3. Manado
2	CE Best Promotion Overhaul Package	1. Ridwan Ramli 2. Riwanda bangun 3. Imam Hermawan	CSS	1. Pekanbaru 2. Makassar 3. Palembang
3	Mining Best Part Specialist	1. M. Maulana 2. Muh Arief 3. Asmar Amir	Parts Specialist	1. Bpn Mining 2. Adaro 3. Berau
4	Mining PS Sales Performance	1. Heriyanto Kurniawan 2. Agus Purwoko 3. Nasirun	Project Head	1. AMNT Sumbawa 2. Vale Suroako 3. Melak
5	CE- SPE Performance	1. Ridwan 2. Komaruddin 3. Asikin	PS Team	1. Banda Aceh 2. Tarakan 3. Batulicin
6	CE-UIP (Under Carriage Inspection) Report	1. Edi Kurniawan 2. Hamzah Pramudia 3. Sutisna	Technician	1. Semarang 2. Banda Aceh 3. Cilegon
7	Mining - Best Part Counter	Indra Pakpahan	Part Counter	Pama Kideco
8	CE - Best Part Counter	Bambang Riyanto	Part Counter	Sorong
9	CE - Best Admin Service	1. Elia Amalia 2. Devi Yanti 3. Nursai	Admin Service	1. Pangkal Pinang 2. Palembang 3. Jakarta
10	Mining-Diffot Thiess	Donel M. Leksono	Part Counter	Sangatta
11	CE-Best PSR Perfromance	1. Harmen Mulyadi 2. Edi Sumarsono 3. Jaya Purnama	PSR	1. Pekanbaru 2. Balikpapan 3. Kendari
12	Best Promotion May Day/ Best Promotion for Oil, Filter & Hoses	Syam Amir	PSR	Samarinda
13	Mining- Best AMT Perfomance	1. Alif I.T. 2. Doni Januar 3. Guntur Satria	Planner	1. Berau 2. Melak 3. Bontang
14	Best Promotion Independent Day/ Best Promotion for GET	Ismail	PSR	Padang
15	Mining- Warehouse Performance	Hardiyanto	W/H Man	Sangatta
16	CE-Warehouse Performance	Kamaruddin	W/H Man	Banda Aceh

ConSite Pocket:

Pengawasan Pertama Unit Anda

ConSite Pocket: **First Line of Unit Monitoring**

Perkembangan teknologi menyentuh hampir seluruh aspek industri, tidak terkecuali industri alat berat. Setelah sebelumnya kita berkenalan dengan aplikasi ConSite Shot, sebuah aplikasi khusus untuk menunjang kebutuhan servis produk-produk alat berat Hitachi di seluruh dunia, kali ini PT Hexindo Adiperkasa Tbk memperkenalkan ConSite Pocket, aplikasi yang berfungsi untuk memberikan peringatan darurat, penelusuran lokasi unit, dan masih banyak fungsi penting lainnya. ConSite Pocket bisa diunduh melalui Google Play Store dan Apple App Store secara resmi mulai 2 April 2018.

Technological advancement has made its way into almost every industry, including the heavy equipment industry. Having previously introduced ConSite Shot, an application designed to support the servicing of Hitachi heavy equipment all over the world, PT Hexindo Adiperkasa Tbk now introduces ConSite Pocket, which serves to provide emergency alerts and support unit location tracking, among other important functions. ConSite Pocket is available for download at Google's Play Store and the Apple App Store as April 2nd 2018.

Berbeda dengan ConSite Shot, ConSite Pocket hanya dapat digunakan oleh Depot, Dealer, dan Pelanggan yang memiliki ConSite Contract. Secara garis besar, fungsi utama ConSite Pocket adalah untuk:

1. Memberikan peringatan darurat secara instan apabila unit mengalami kerusakan atau masalah lainnya. Melalui fitur ini, Dealer dapat langsung mengunduh instruksi bantuan manual untuk permasalahan yang dialami oleh unit, sedangkan pelanggan dapat melihat rincian kendala yang terjadi pada mesin yang dimiliki. Penerimaan peringatan darurat untuk Depot dan Dealer ini telah terintegrasi dan diatur melalui sistem pengaturan surat di Global e-Service (GeS).
2. Mengetahui posisi unit secara *real-time* melalui aplikasi Google Maps.
3. Menampilkan rincian daftar mesin yang dimiliki oleh Pelanggan sesuai pengaturan dalam sistem ConSite Management.
4. Memberikan laporan bulanan mengenai status mesin.

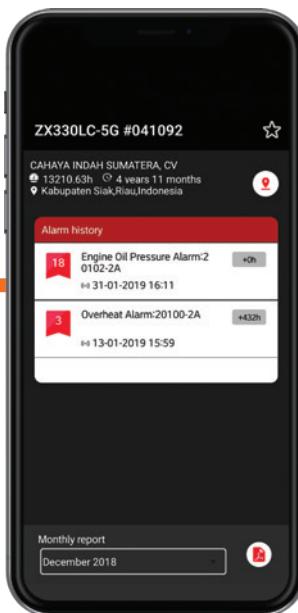
Ke depan, ConSite Pocket juga akan dilengkapi dengan fitur tambahan yang berfungsi untuk memprediksi kegagalan atau kerusakan mesin menggunakan teknologi *Artificial Intelligence* (AI).

Clearly different to ConSite Shot, ConSite Pocket can only be used by Depots, Dealers, and Customers with a ConSite Contract. In general, the main functions of ConSite Pocket include:

1. Providing instant emergency notifications when a unit is damaged or when it is experiencing other problems. This feature allows Dealers to download a troubleshooting manual for the units, while customers can see detailed information about the problems affecting their units. Emergency notifications for Depots and Dealers are integrated and can be set up in mail settings on the Global e-Service (GeS) system.
2. Real-time unit tracking via Google Maps.
3. Displaying a detailed list of machines owned by the Customer based on settings in the ConSite Management system.
4. Providing monthly report on the machine status.

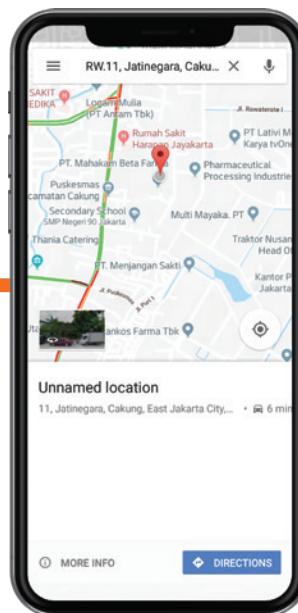
Moving forward, ConSite Pocket will come with additional features to predict engine failure or damages using Artificial Intelligence (AI).

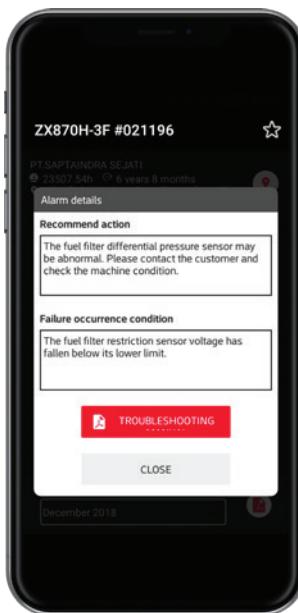
Layar Log Masuk
Login Screen

Masuk dengan ID Global e-Service
Login with Global e-Service ID

Riwayat alarm
Alarm history

Ringkasan alarm masing-masing mesin
Alarms have been summarized in each machine

Google maps
Google maps

Lihat lokasi mesin di Google Maps
View location of the machine in Google Maps

Tampilan Aplikasi ConSite Pocket
ConSite Pocket display

Daftar mesin
List of machines

Unduh panduan bantuan
Download support manual

[Penjual] Periksa rincian alarm dan unduh "Panduan bantuan".
[Dealer] Check alarm details and download "Support manual".

[Pelanggan] Hanya menampilkan rincian alarm.
[Customer] Only display the details of the alarm.

Laporan bulanan
Monthly report

Pelajari status operasi mesin di "Laporan bulanan".
Grasp the operation status of the machine on "Monthly Report".

Perjalanan Kerja Sama Hexindo dan Bell

The Collaborative Journey of Hexindo and Bell

Sejak berdiri pada 1988, PT Hexindo Adiperkasa Tbk senantiasa memberikan produk-produk alat berat dengan kualitas terbaik. Kiprahnya sebagai distributor tunggal alat-alat berat Hitachi Construction Machinery pun terus berjalan hingga saat ini. Pada tahun 2001, ragam produk alat berat perusahaan bertambah seiring dengan terciptanya kolaborasi pemasaran dengan Bell Equipment. Saat itulah perusahaan mulai mendistribusikan seri unit *Articulated Dump Trucks* (ADT) Bell di Indonesia.

Since its founding in 1988, PT Hexindo Adiperkasa Tbk has always provided heavy equipment of the best quality. Until today, it continues to be the sole distributor for heavy equipment by Hitachi Construction Machinery. In 2001, the company officially expanded its product range in line with the marketing collaboration with Bell Equipment. This marked the start of the company's distribution of Bell's Articulated Dump Trucks (ADT) in Indonesia.

Sejarah Singkat Bell Equipment
A Brief History of Bell Equipment

Tahun Year	Pencapaian Achievement
1954	Didirikan oleh Irvine Bell. Founded by Irvine Bell.
1964	Irvine Bell menciptakan mesin pemuat *Tri-Wheeler* yang merevolusi proses pengangkutan tebu di Afrika Selatan, mesin ini kemudian diadaptasi untuk kebutuhan alat berat kehutanan. Irvine Bell invented the Tri-Wheeler loading machine, which revolutionized sugar cane recovery in South Africa. This machine was later adapted for forestry applications.
1977	Memperkenalkan traktor angkut berkapasitas besar pertama di dunia. Introduced the world's first large capacity transport tractor.
1982	Memasuki pasar *wheel loader.* Entered the wheel loader market.
1984	Melahirkan *articulated truck* pertamanya: B25A. Introduced its first articulated truck: B25A.
1989	Meluncurkan *Articulated Dump Truck* (ADT) 40 T pertamanya, seri B40A. Launched the first 40T Articulated Dump Truck (ADT), B40A series.
1999	Hexindo berhasil menjual produk Bell *Mining ADT* (armada B40C) pertamanya. Hexindo sells first Bell Mining ADT product (B40C) fleet.
2001	Bell meluncurkan seri D dengan tingkat produktivitas, kenyamanan, dan model yang lebih baik. Bell launches the D-Series with better productivity, comfort factor and model options.
2004	Hexindo memperkenalkan AH400/B40D pertamanya di bawah armada ADT. Hexindo delivers first AH400/ B40D under ground ADT fleet.
2004	B50D resmi diluncurkan sebagai ADT 6x6 berkapasitas 50T pertama. The B50D was officially launched, first 6 x 6 50T ADT.
2013	Bell meluncurkan model seri E berukuran kecil pertamanya. Bell launch the first small E-series models.
2014	Bell meluncurkan B60D, sebuah konsep unit baru yang memadukan kelebihan truk *rigid* dan *articulated* – ADT 4x4 60T pertama. Bell launches the B60D, a new unit concept that combines the advantages of rigid and articulated trucks – first 60T 4x4 ADT.
2015	Memperkenalkan traktor angkut seri IV. Introduced the IV series haulage tractors.
2016	Bell merilis ADT seri E berukuran besar secara komersial ke pasaran, yaitu: B45E/B50E & B60E. Bell commercially release the large E-series ADT to the market: B45E/B50E & B60E.
2017	Hexindo meluncurkan B60E yang inovatif ke pasar Indonesia dan melakukan uji coba lapangan. Hexindo launches innovative B60E on the Indonesian market and operate demonstration field trials.
2018	Hexindo terus mengirimkan armada B60E pertamanya & meluncurkan B45E 6x6 Hexindo continues to deliver first B60E fleet & launch B45E 6X6
2019	Hexindo meluncurkan B50E di pasar Indonesia Hexindo launches B50E in the Indonesian market.

BEST Tumbuh Bersama Hexindo

BEST - Moving Forward with Hexindo

Adalah PT Berkat Exsa Sentosa Tama (BEST), sebuah perusahaan yang didirikan pada tahun 1992, yang mengawali langkah Zukeng Manullang di industri kehutanan hingga akhirnya berhasil menuai kesuksesan seperti sekarang. Selama hampir tiga dekade menjalani lika-liku bisnis kehutanan, ada satu hal yang tidak berubah dan masih dipegang teguh oleh Zukeng hingga saat ini, yakni kesetiaannya pada produk-produk Hitachi.

It was PT Berkat Exsa Sentosa Tama (BEST), founded in 1992, that became the start of Zukeng Manullang's journey in the forestry industry and brought him to where he is now. Having spent almost three decades navigating the twists and turns of the forestry business, there is only one thing that remains unchanged for Zukeng and is something he still holds firm: his loyalty to Hitachi products.

Lama berkecimpung di bisnis ini, Zukeng memahami betul suka duka menjadi kontraktor perkebunan. Salah satu yang menjadi tolok ukur penting adalah harga minyak kelapa sawit yang dinamis. Oleh karena itu, peran alat berat ekskavator yang andal sangat diperlukan dalam mendukung pertumbuhan bisnis. Tanpa unit yang mumpuni, pekerjaan di lapangan akan menjadi semakin berat dan target akan sulit tercapai.

Having been in the business for quite a long time, Zukeng understands very well the difficulties of being a plantation contractor. One of the most important benchmarks here is the dynamic price of palm oil. Therefore, the role of reliable excavators is vital in supporting business growth. Without qualified units, on-site work will become increasingly difficult and targets will be difficult to achieve.

Hitachi ZX110MF menjadi pilihan BEST untuk mengatasi tantangan-tantangan tersebut. Dengan spesifikasi yang didesain khusus untuk kegiatan *harvesting*, *land clearing*, *canal digging*, dan kegiatan kehutanan lainnya, unit ini mampu memenuhi kriteria ekskavator yang dibutuhkan. Kendala utama yang sering dialami di lapangan adalah suhu panas yang kerap membuat unit *overheat* di musim kemarau dan medan yang licin di musim hujan.

BEST chose the Hitachi ZX110MF to overcome these challenges. With specifications are specifically designed for harvesting, land clearing, canal digging and other forestry activities, this unit is able to meet the required criteria for an excavator. The main obstacles that are often experienced is the high temperatures that often causes the unit to overheat during the dry season as well as slippery terrain during the rainy season.

"Untuk mengatasinya, ZX110MF memiliki teknologi *radiator encapsulating* yang dapat menjaga temperatur mesin dan oli hidrolik tetap dingin bahkan

"To tackle these obstacles, the ZX110MF features radiator encapsulating technology that can maintain the temperature of engine and hydraulic oil even hot

Jejak langkah kerja sama BEST dengan Hexindo
BEST & Hexindo cooperation milestones

2012

Pertama kalinya BEST menjalin kerja sama dengan Hexindo untuk menyediakan **74 unit** armada.

BEST established cooperation with Hexindo for the first time to provide **74 units** for the latter's fleet

2017

Hexindo membuka *site support* Sungai Baung salah satunya untuk memberikan pelayanan optimal bagi BEST.

Hexindo initiated site support at Sungai Baung to provide maximum service for BEST

2018

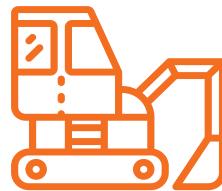
Memasuki tahun keenam kerja sama antara BEST dan Hexindo dengan total pembelian sebanyak 74 Hitachi ZX110MF.

Entering the sixth year of cooperation between and Hexindo with a total of 74 Hitachi ZX110MF units purchased

pada kondisi panas sekalipun. Selain itu, kemampuan ekskavator untuk dapat bergerak lincah di segala cuaca dapat menekan biaya perawatan yang harus dikeluarkan," ungkap Direktur BEST Zukeng Manullang.

Untuk pengadaan suku cadang dan perawatan Hitachi ZX110MF, BEST selalu mempercayakannya kepada Hexindo. "Hexindo mampu menyediakan dukungan dan pelayanan yang mumpuni. Pengadaan unit baru melalui Hexindo juga cukup lancar. Hexindo selalu dapat memenuhi permintaan peremajaan armada BEST setiap tiga tahun sekali. Ke depannya, kami berharap Hexindo semakin inovatif dan akomodatif terhadap kebutuhan pelanggan," tutup Zukeng Manullang.

weather. In addition, the ability of excavators to move swiftly in all weather conditions can reduce maintenance costs," said Zukeng Manullang, Director of BEST.

As for the procurement of parts and maintenance for the ZX110MF, BEST has always trusted Hexindo. "Hexindo is able to provide good quality support and services. The procurement of new units through Hexindo also runs smoothly. Hexindo has always been able to fulfil requests to rejuvenate BEST's fleet every three years. In the future, we hope that Hexindo will become more innovative and able to accommodate consumer needs," he concluded.

173

EKSKAVATOR
EXCAVATORS

Total unit Hitachi milik BEST yang disediakan oleh Hexindo untuk periode 2005-2018.
BEST's Hitachi units provided by Hexindo in the period between 2005-2018

Zukeng Manullang
Direktur PT Berkat Exsa Sentosa Tama (BEST)
PT Berkat Exsa Sentosa Tama (BEST) Director

Hexindo Pangkal Pinang: **Menorehkan Sukses Lewat Momentum dan Kerja Keras**

Hexindo Pangkal Pinang: **Success through Momentum and Hard Work**

Di samping keindahan alamnya, Kepulauan Bangka Belitung juga dikenal sebagai salah satu daerah penghasil sumber daya alam terbesar di Indonesia. Hasil bumi daerah ini didominasi oleh kelapa sawit, Hutan Tanaman Industri (HTI), dan timah. Bangka Belitung bahkan diakui sebagai salah satu pengekspor timah terbesar di Indonesia.

Aside from its natural beauty, the Bangka Belitung islands are also known as one of the largest natural resources producers in Indonesia. The natural bounty of this area is dominated by palm oil, Industrial Forest (HTI), and tin. Bangka Belitung is even recognized as one of the largest tin exporters in Indonesia.

Tak bisa dipungkiri, pertambangan timah di Bangka Belitung menawarkan prospek sekaligus tantangan bagi pelaku bisnis alat berat. Memanfaatkan momentum tersebut, Hexindo hadir di Pangkal Pinang guna menjawab tantangan kebutuhan alat berat di seluruh wilayah di Indonesia.

Ketika didirikan pada tahun 1997, Hexindo Pangkal Pinang berada dalam masa penuh tantangan: kondisi ekonomi negara tengah mengalami krisis dan banyak sektor usaha yang bangkrut. Untungnya, kondisi sektor usaha pertambangan timah di Bangka Belitung saat itu sedang tinggi-tingginya dan permintaan untuk alat berat terus meningkat. Jadi, meski memulai sepak terjangnya di tengah-tengah ketidakpastian ekonomi, Hexindo Pangkal Pinang berhasil mengubah tantangan menjadi keuntungan.

Atas kinerja baik yang ditorehkan pascakrisis moneter, Hexindo Pangkal Pinang mulai memperluas jangkauannya dengan membuka *Contact Office* (C/O) Tanjung Pandan pada tahun 2005, sehingga cakupan operasionalnya mencapai seluruh wilayah Bangka dan Belitung. Melalui dua kantor perwakilan yang dimilikinya, Hexindo Pangkal Pinang berhasil mencatatkan pencapaian yang membanggakan dari tahun ke tahun.

Memasuki tahun 2018, pertumbuhan beberapa sektor sumber daya di Bangka Belitung melambat, dipicu oleh penurunan kinerja sektor perkebunan kelapa sawit lantaran

It is without question that tin mining in Bangka Belitung offers opportunities as well as challenges for heavy equipment businesses. In accordance with this momentum, Hexindo established in Pangkal Pinang to overcome the challenges of heavy equipment needs across Indonesia.

When it was first established in 1997, Hexindo Pangkal Pinang found itself in a challenging time: Indonesia was going through an economic crisis and many business sectors went bankrupt. Fortunately, tin mining in Bangka Belitung was at an all-time high and demand for heavy equipment continued to increase. Thus, despite starting its venture amid economic uncertainty, Hexindo Pangkal Pinang managed to transform those challenges into profit.

Thanks to its excellent performance following the monetary crisis, Hexindo Pangkal Pinang began to expand its reach by opening Tanjung Pandang Contact Office (C/O) in 2005, thereby extending operational coverage to reach the entire Bangka and Belitung region. Through two representative offices, Hexindo Pangkal Pinang managed to record outstanding achievements year after year.

Entering 2018, the growth of several resources sectors in Bangka Belitung has slowed down, triggered by a decline in the performance of palm oil plantations due to falling

turunnya permintaan CPO dari luar negeri, serta terhambatnya pertumbuhan HTI karena keterbatasan lahan dan masalah sosial. Meskipun begitu, pertumbuhan ekonomi masih dapat diimbangi oleh kinerja sektor konstruksi yang cukup gencar berkat perkembangan infrastruktur dan aktivitas pertambangan timah yang kian stabil setelah sempat mengalami penurunan beberapa tahun belakangan. Gejolak pertumbuhan sektor usaha di Bangka Belitung ini memengaruhi sejumlah iklim bisnis, salah satunya bisnis alat berat.

Namun secara umum, pangsa pasar terbesar untuk alat berat di Kepulauan Bangka Belitung saat ini masih dipegang oleh sektor pertambangan timah. Membaiknya harga timah di tahun 2018 secara otomatis meningkatkan aktivitas operasional pertambangan, sehingga permintaan alat berat untuk sektor ini pun bertambah.

demand for CPO exports, and problems in driving HTI growth due to limited land and social problems. Even so, economic growth was still balanced out by increasing performance from the construction sector due to infrastructure development and tin mining activities that have become increasingly stable after declining in recent years. This growth across business sectors in Bangka Belitung has affected of the climate for numerous businesses, including the heavy equipment business.

Practically, the largest market share for heavy equipment in Bangka Belitung is currently held by tin mining sector. Improvement in tin prices in 2018 automatically increased mining operations, so the demand for heavy equipment for this sector also increased.

	2015	2016	2017	**2018**
EKSKAVATOR MINI/MINI EXCAVATOR	25	40	42	**45**
EKSKAVATOR SEDANG/MIDDLE EXCAVATOR	4	33	96	**115**

Penjualan Hexindo Pangkal Pinang Periode 2015-2018
Sales of Hexindo Pangkal Pinang in 2015-2018 Period

Perjalanan Hexindo Pangkal Pinang di tahun 2018 mampu melalui sejumlah tantangan. Selama periode Januari – Oktober, Hexindo Pangkal Pinang sempat menghadapi kesulitan untuk memenuhi tingginya permintaan alat berat. Kondisi pabrik serta keterbatasan kapasitas produk berujung pada perlambatan penjualan. Namun demikian, dengan dukungan sumber daya manusia yang kompeten dan ahli, Hexindo Pangkal Pinang tetap optimis untuk bisa mencapai target yang direncanakan hingga akhir tahun fiskal 2018.

Throughout 2018, Hexindo Pangkal Pinang was able to overcome a number of challenges. During the January – October period, Hexindo Pangkal Pinang faced difficulties to meet the high demand for heavy equipment. Factory conditions and limited product capacity led to a slowdown in sales. However, with the support of competent and skilled human resources, Hexindo Pangkal Pinang remains optimistic that it can achieve its planned targets until the end of fiscal year 2018.

Prestasi Karyawan Hexindo Pangkal Pinang Tahun 2018
Employee Achievements at Hexindo Pangkal Pinang in 2018

Best Sales Mini Excavator
Murjiyanto

Best Sales Donaldson Filter
Baitur Ridwan

1st Semester FY2018 Best Admin Service
Elly Amalia

Keberhasilan yang dicapai oleh Hexindo Pangkal Pinang tak lepas dari komitmen perusahaan untuk senantiasa menjadi "*Reliable Partner*" yang menyediakan produk dan layanan terbaik bagi seluruh pelanggan Hexindo di seluruh wilayah Bangka Belitung. Ke depannya, Hexindo Pangkal Pinang akan terus menjalankan perkembangan berkelanjutan untuk memberikan kontribusi terbaik bagi perusahaan.

The success achieved by Hexindo Pangkal Pinang is inseparable from the company's commitment to always be a "Reliable Partner" that provides the best products and services for all of its customers in Bangka Belitung. Moving forward, Hexindo Pangkal Pinang will continue to carry out sustainable developments to provide the best contribution to the company.

30RN TO SHARE: Donor Darah di Tiga Kota

30RN TO SHARE: Blood Donor in Three Cities

Bertepatan dengan dirgahayu perusahaan yang ke-30, PT Hexindo Adiperkasa Tbk menggelar kampanye bertajuk 30RN (3 Acti0n to Retain the Nature). Kampanye ini terdiri dari tiga kegiatan, yaitu: 30RN TO SHARE, 30RN TO CARE, dan 30RN TO RUN. Melalui kampanye ini, perusahaan menunjukkan komitmennya untuk terus berkontribusi terhadap masyarakat melalui kegiatan-kegiatan yang berdampak langsung terhadap kesehatan, lingkungan, dan masyarakat.

On its 30th anniversary, PT Hexindo Adiperkasa Tbk held a campaign titled 30RN (3 Acti0n to Retain the Nature). The campaign consists of three activities: 30RN TO SHARE, 30RN TO CARE, and 30RN TO RUN. Through this campaign, the company showcases its commitment to contribute to the community through activities that directly impact health issues, the environment, and the community.

Dibuka dengan 30RN TO SHARE yang berlangsung pada Rabu, 28 November 2018 secara serentak di tiga kota, yakni Jakarta, Balikpapan, dan Sangatta, Kalimantan Timur. Kegiatan ini bertujuan untuk mengajak para karyawan Hexindo berbagi terhadap sesama melalui donor darah. Bekerja sama dengan Palang Merah Indonesia, secara keseluruhan tercatat lebih dari 300 karyawan perusahaan ikut mendonorkan darahnya.

The campaign kicked off with 30RN TO SHARE, which was simultaneously held on Wednesday, November 28, 2018 in three cities: Jakarta, Balikpapan, and Sangatta, East Kalimantan. This program aims to encourage Hexindo employees to share with others through blood drives. Held in collaboration with the Indonesian Red Cross (PMI), the event saw more than 300 employees donating blood.

30RN TO CARE: **Restorasi Lahan Kritis**

30RN TO CARE: **Critical Land Restoration**

Kegiatan lain yang digelar PT Hexindo Adiperkasa Tbk dalam kampanye 30RN adalah 30RN TO CARE. Berlangsung pada Kamis, 29 November 2018, kegiatan ini merupakan upaya perusahaan untuk membantu restorasi lahan kritis di area Sentul, Bogor. Bekerja sama dengan Kementerian Lingkungan Hidup dan Kehutanan melalui Sentul Eco Edu Tourism Forest (SEETF), perusahaan menyumbang sebanyak 300 bibit pohon dalam rangka mendukung restorasi kawasan hutan seluas 9,26 hektar. Pada kesempatan yang sama, turut hadir Direktur Penjualan Bapak Djonggi Gultom didampingi jajaran manajemen perusahaan untuk melakukan penanaman pohon secara simbolis.

As a part of the 30RN campaign, PT Hexindo Adiperkasa Tbk also organized 30RN TO CARE. Taking place on Thursday, November 29, 2018, the event was a part of the company's effort to support the restoration of critical lands in the Sentul area of Bogor. In cooperation with the Ministry of Environment and Forestry and through Sentul Eco Edu Tourism Forest (SEETF), the company donated 300 saplings in support of the restoration of 9.26-hectares forest areas. Mr. Djonggi Gultom, Director of Sales, together with the company's management, symbolically planted trees at the event.

30RN TO RUN: Berbagi sambil Berolahraga

30RN TO RUN: Sharing through Sports

Masih dalam rangkaian acara dirgahayu perusahaan, PT Hexindo Adiperkasa Tbk mengadakan kegiatan bertajuk Charity Run: 30RN TO RUN pada Sabtu, 1 Desember 2018, di area JIEP. Dalam kegiatan tersebut, sekitar 150 karyawan beserta anggota keluarganya ikut berpartisipasi dalam ajang lari berjarak 5 km. Ajang ini tidak hanya bertujuan untuk menyosialisasikan pentingnya berolahraga, tetapi juga mengajak karyawan untuk berbagi dengan anak-anak penyandang disabilitas. Atas setiap partisipan kegiatan 30RN TO RUN, perusahaan akan mendonasikan sejumlah uang tunai untuk anak-anak berkebutuhan khusus melalui Yayasan Pembinaan Anak Cacat (YPAC) Jakarta. Donasi diserahkan secara simbolis oleh CEO Bapak Eiji Fukunishi kepada Ketua YPAC Jakarta Ibu Kumala Suryo dan disaksikan oleh Kepala Kecamatan Cakung Bapak Alamsyah beserta para karyawan peserta lari.

As yet another part of the series of events in commemoration of the company's anniversary, PT Hexindo Adiperkasa Tbk held Charity Run: 30RN TO RUN on Saturday, December 1, 2018 in the JIEP area. At the event, totally around 150 employees and their families participated in a 5-km run. This event was not only meant to raise awareness on the importance of exercise, but also to encourage employees to share with children with disabilities. For each participants of 30RN TO RUN, the company donate a certain amount of cash for children with special needs through the Foundation for the Development of Disabled Children (YPAC) in Jakarta. The donation symbolically handed over by Mr. Eiji Fukunishi, CEO of Hexindo to Mrs. Kumala Suryo as the Chairperson of YPAC and witnessed by Mr. Alamysah, Head of the Cakung Sub-district and all employees participating in the run

HEAD OFFICE

Kawasan Industri Pulo Gadung
Jl. Pulo Kambing II Kav. I-II No. 33, Jakarta 13930. | P. (021) 4611688, | F (021)4611686

BRANCH OFFICE

WEST AREA

Branch

BANDA ACEH
Jl. Prof. Dr. Moh. Hasan No. 133 Desa Lampeuneurut Gampong Kecamatan Darul Imarah, Kabupaten Aceh Besar Nanggroe Aceh Darussalam.
P. (0651) 8054092, F. (0651) 8054058

CILEGON
Jl. Lingkar Selatan KP Larangan RT 03 RW 02 Desa Harjatani, Kec. Kramatwatu 42161.
P. (0254) 7819416, (0254) 7819436

CIREBON
Jl. Sunan Gunung Jati No. 201 RT : 10 / 03 Desa Klayan, Kecamatan Gunung Jati, Kabupaten Cirebon 45151.
P. (0231) 8300431, F. (0231) 8300432

JAKARTA
Kawasan Industri Pulo Gadung - Jl. Pulo Kambing II Kav. I-II No. 33 Jakarta 13930.
P. (021) 4603738, F. (021) 4607350

JAMBI
Jl. Marsda Surya Darma No. 48 Km. 10 Kenali Asam Bawah, Kota Baru, Jambi 36128.
P. (0741) 42500 / 40677, F. (0741) 42488

MEDAN
Jl. Medan Tanjung Morawa Km. 11,5 Desa Bangunsari, Medan, Sumatera Utara 20362.
P. (061) 7941728 / 7941723 / 7941724
F. (061) 7941729

PADANG
Jl. Raya Bypass Km. 20 Tanjung Aur – Padang, Sumatera Barat 25171.
P. (0751) 483366, F. (0751) 483371

PALEMBANG
Jl. Letjen Harum Sohar Tanjung Api-Api RT 63 RW 11, Kebun Bunga, Sukarame, Palembang, Sumatera Selatan.
P. (0711) 419425 / 419632, F. (0711) 416365

PANGKAL PINANG
Jl. Jend. Sudirman No. 9 RT 02 / RW 01, Pangkal Pinang, Bangka-Belitung.
P. (0717) 435577 / 431644, F. (0717) 431704

PEKANBARU
Jl. Soekarno Hatta No. 62 A Pekanbaru, Riau 28292.
P. (0761) 646006 / 587339, F. (0761) 64580

PONTIANAK
Jl. Adi Sucipto KM. 12 Arang Limbung, kecamatan Sungai Raya, kabupaten Kubu Raya, Kalimantan Barat 78391.
P. (0561) 725354 / 6726216 / 6726217
F. (0561) 6726218

Contact Office

BANDAR LAMPUNG
Jl. By Pass Soekarno Hatta Km 09 No 09 Tanjung Senang, Bandar Lampung 35141.
P. (0721) 781533, F. (0721) 708200

KETAPANG
Jl. Pawan 1 No. 47, Desa Baru, Kecamatan Benua Kayong, Kabupaten Ketapang,Kalimantan Barat 78822.
P. (0534) 33800, F. (0534) 33800

MUARA ENIM
JL. Jenderal Sudirman KM 3,5 Desa Muara Enim.
Kec. Muara Enim. 31311.
P. (0734) 4251 757 / 4251 838

SEMARANG
Jl. Abdul Rahman Saleh no.191, Semarang 50145, Jawa Tengah.
P. (024) 7622128

TANJUNG PANDAN
Jl. Jend Sudirman No. 18 Tanjung Pandan 33411.
P. (0719) 24500, F. (0719) 23202

EAST AREA

Branch

BALIKPAPAN
Jl. Mulawarman No. 99 Batakan, Balikpapan 76116.
P. (0542) 760320 / 760322, F. (0542) 766637

BANJARMASIN
Jl. A. Yani Km. 23 RT. 04 RW 0.2 Landasan Ulin, Banjarbaru, Banjarmasin, Kalimantan Selatan 70724.
P. (0511) 4706056 / 4705544 / 4705171
F. (0511) 4706057

JAYAPURA
Jl. Raya Sentani No. 92 Hedam, Jayapura, Papua 99351.
P. (0967) 5189565,

MANADO
Jl. Raya Manado-Bitung (Maumbi), Desa Watutumou II Jaga VII Kec. Kalawat Kab. Minahasa Utara Sulut 90245.
P. (0431) 7005200 / 7005184 / 7005194

MAKASSAR
Jl. Kima Raya I Kav. K.1A Makassar Industrial Estate Daya – Makassar, Sulawesi Selatan 90241.
P. (0411) 510853 / 510857, F. (0411) 510856

SAMARINDA
Jl. Cipto Mangunkusumo No. 19 Kel. Gunung Panjang - Samarinda, Kalimantan Timur 75131.
P. (0541) 261608 / 261070, F. (0541) 261838

SAMPIT
Jl. Cilik Riwut KM 4,5 RT 40 / RW 07 Baamang Tengah, Kotawaringin Timur (Sampit), Kalimantan Tengah 74312.
P. (0531) 31941, F. (0531) 31942

SURABAYA
Jl. Rungkut Industri No. 59 RT. 03 RW 06 Surabaya, Jawa Timur 60293.
P. (031) 8420096, F. (031) 8412884

TARAKAN
Jl. Mulawarman No. 87 RT. 44 Kelurahan Karang Anyar,Kecamatan Tarakan Barat, Tarakan, Kalimantan Utara.
P. (0551) 51778 / 5177879, F. (0551) 24793

Contact Office

BATU LICIN
Jl. Raya Batulicin RT 17 RW 03 No 109 Batulicin Tanah Bumbu, Kalimantan Selatan 72171.
P. (0518) 71788, F. (0518) 70398

GORONTALO
Jl. Prof. DR. John Ario Katili no. 3 Kelurahan Tanggikiki Kecamatan Sipatana Kota Gorontalo - 96126.
P. (0435) 828223, F. (0435) 828247

KENDARI
Jl. Y. Wayong No 25 -26 By Pass Lepo-lepo, Kendari Sulawesi Tenggara.
P. (0401) 3139158 / 3139159, F. (0401) 3139157

KUPANG
Jl. Timor Raya Km. 7 Perum. Waskita Karya No. 1 Kel. Oesapa Kec. Kelapa Lima Kota Kupang Nusa Tenggara Timur 85228.
P. (0380) 832986

MERAUKE
Jl. Mangga Dua RT 05/RW 01 Kelapa Lima, Merauke, Papua.
P. (0971) 323644, F. (0971) 322848

PALU
Jl. Datu Pamusu No. 38, Kec. Palu Barat, Palu, Sulawesi Tengah.
P. (0451) 423003
F. (0451) 427366

SORONG
Jl. Basuki Rahmat km 11,5 RT01 RW03 Klasaman, Sorong Timur , Papua.
P. (0951) 325126 / 325138
F. (0951) 325134

PROJECT OFFICE AND OTHERS

Project Office

ADARO PAMA
Jl. Hauling Road KM.73 Paringin - South Kalimantan.
P. (0813) 49743398

ADARO SIS
Hauling Road Adaro Km.76 Tanjung - Tabalong South Kalimantan 71571.
P. (0811) 517892

BENGALON
PT. Dharma Henwa Tbk, 8 Paso Timur Dulun Kelawitan, Dusun II Desa Sepaso Timur Kec. Bengalon, Kab. Kutai Timur 75618.

BERAU
Jl. M Iswahyudi Km.5 RT.05 Tanjung Redep, Kelurahan Rinding, Kabupaten Berau, Kalimantan Utara 77313.
P. (0544) 2703110 / 2027208
F. (0544) 23156

PAMA BONTANG
Jl. Bontang - Samarinda Km. 10 Indominco, PAMA Bontang Project, Bontang, Kalimantan Timur.
P. (0812) 5506675

KITADIN BONTANG
Jl. Bontang - Samarinda Km.10 Indominco, TRUST bontang Project, Bontang, Kalimantan Timur.
P. (0811) 5843991

KIDECO PAMA & SIMS
Desa Batu Kajang, Kecamatan Batu Sopang, Kabupaten Pasir, Kalimantan Timur 76252.

MALINAU
Camp Sidi KPUC - Coal Project, Desa Langap,Kec. Long Loreh,Malinau Selatan, Kab. Malinau. Kalimantan Utara.

MELAK
Jl. Jendral Sudirman RT. IV - Royoq Melak Ulu Sendawar Kamp. Sekolaq Oday, Kec. Sekolaq Darat, Kab. Kutai Barat Kalimantan Timur 75565.
P. (0545) 41788, F. (0545) 41899

NEWMONT SUMBAWA
Newmont Nusa Tenggara Project, Workshop Shovel & Drill PT NNT , Sekongkang, Sumbawa Barat.

SAMARINDA MINING
Jl. Cipto Mangunkusumo No. 19 Kel. Sungai Kunjang - Samarinda, Kalimantan Timur 75131.
P. (0541) 261608 / 261070
F. (0541) 261838

SANGATTA
KPC Project Sangatta, Tango Delta - Sangatta, Kalimantan Timur 75387.
P. (0549) 21524 / 521259, F. (0549) 21525

VALE SOROWAKO
Bonsora Area, Vale Project Sorowako - Plant Site Sorowako, Kab. Luwu Timur Sulawesi Selatan 92984.
P. (021) 5249100 ext 5786, F. (021) 5249560

Others

APP MUARA BUNGU
Tambang PT KIM Desa Tanjung Belit, Kecamatan Jujuhan, Jambi 76114

BALIKPAPAN PRODUCT SUPPORT
Jl. Mulawarman No. 99 Batakan, Balikpapan 76116.
P. (0542) 763020 / 7630220
F. (0542) 766637

BALIKPAPAN REMANUFACTURING
Jl. Mulawarman No. 99 Batakan, Balikpapan 76116.
P. (0542) 760320 / 763022
F. (0542) 760321

BALIKPAPAN TRAINING CENTER
Jl. Jend. Sudirman No. 20 RT 45 Balikpapan 76114.
P. (0542) 765764 F. (0542) 765110

WELDING SAMARINDA
Jl. Cipto Mangunkusumo No. 19 Kel. Sungai Kunjang - Samarinda, Kalimantan Timur 75131.
P. (0541) 261608 F. (0541) 261608

BRANCH
PROJECT OFFICE & OTHERS
CONTACT OFFICE